

ARENA Negócio\$

Feira Multissetorial Eletrometalmecânica

2027



REALIZAÇÃO:



SINDICATO DAS INDÚSTRIAS METALÚRGICAS, MECÂNICAS E DO
MATERIAL ELÉTRICO DE BLUMENAU, POMERODE E GASPAR
DESDE 1953



Central de Negócios SIMMMEB

ARENA Negócio\$

A ENTIDADE

O Sindicato das Indústrias Metalúrgicas, Mecânicas e do Material Elétrico de Blumenau – **SIMMMEB** foi criado em 15 de setembro de 1953, com a determinação de unir as indústrias em torno de um ideal comum: fortalecer o setor e contribuir para o desenvolvimento social e econômico da região.

Ao longo de sua trajetória, o sindicato integrou empresas do segmento metalúrgico, mecânico e de material elétrico, acompanhando o crescimento das cidades e a evolução da força produtiva de seus associados.

Hoje, com base territorial em Blumenau, Pomerode e Gaspar, o SIMMMEB reúne mais de **270 empresas**, reconhecidas pela qualidade de seus produtos e serviços, além do respeito às pessoas e ao meio ambiente em seus processos industriais.

Identidade Organizacional

NEGÓCIO

Representar, mobilizar e manter mobilizada a categoria para integrar os associados, prestar serviços e orientar suas macro estratégias.

MISSÃO

Valorizar e fortalecer a categoria, mantendo-se como sua principal referência, promovendo a competitividade e inovação e contribuindo para articular e fomentar o desenvolvimento socioeconômico e a maior atratividade das ocupações profissionais da categoria.

VISÃO

Sindicato reconhecido como primeira referência para a categoria, incentivador de vocações e indutor relevante do desenvolvimento regional.

VALORES

Bom senso, cumprimento de compromissos, prioridade para interesses da maioria, transparência e ética.

A CNS

A Central de Negócios SIMMMEB - CNS foi criada em 2019 com o propósito de impulsionar compras e negociações coletivas entre empresas associadas, reduzindo custos produtivos e ampliando a competitividade da indústria regional.

A iniciativa começou com a adesão de 30 empresas, que movimentaram R\$ 374.621,00 nos primeiros meses de operação. Mesmo diante dos desafios da pandemia, em 2020 a CNS expandiu sua base para mais de 80 participantes e alcançou R\$ 4,5 milhões em negócios. O crescimento se manteve nos anos seguintes e, em 2023, a Central viabilizou sua primeira importação de arame de solda, elevando o volume negociado para cerca de R\$ 15 milhões, com a participação de mais de 110 empresas.

Em 2024, o desempenho continuou em ascensão, com aproximadamente R\$ 16 milhões movimentados. Já em 2025, além de manter o ritmo de negociações, a CNS passou por uma modernização no layout do sistema, tornando a experiência de compra mais ágil, organizada e estratégica para os usuários.

Desde sua criação, a CNS já soma mais de R\$ 75 milhões em transações, consolidando-se como uma importante ferramenta de ganho de escala e fortalecimento financeiro para as indústrias associadas, que contam com um portfólio permanente de mais de 4.500 itens disponíveis para aquisição.

ARENA Negócio\$

O EVENTO

A Arena de Negócios é uma iniciativa voltada para promover o networking, a troca de experiências e oportunidades de negócios entre os associados do SIMMMEB, parceiros e fornecedores/clientes da cadeia produtiva. O objetivo principal é criar um ambiente propício para o desenvolvimento de parcerias, a geração de leads comerciais e o fortalecimento da comunidade empresarial representada pelo sindicato.

Objetivos específicos

- Facilitar o encontro e a interação entre os associados do SIMMMEB.
- Estimular a troca de informações, conhecimentos e melhores práticas entre os participantes.
- Fomentar oportunidades de negócios e parcerias comerciais entre as empresas participantes do evento, desenvolvendo a cadeia produtiva.
- Promover a visibilidade e o reconhecimento das empresas participantes.

Público alvo

Associados, parceiros e empresas estratégicas na cadeia produtiva do setor eletrometalmeccânico, sendo tanto fornecedores, como potenciais clientes, com foco em seguimentos como:



Metalurgia



Fundição



Usinagem



Serralheria



Automação



Construção Civil



Têxtil



Forças Armadas

Edições anteriores:

A 1ª edição do evento ocorreu em 2022 e reuniu mais de 130 compradores e fornecedores. A segunda, realizada em 2023, contou com mais de 180 representantes de empresas distintas, promovendo negócios e parcerias estratégicas. A 3ª edição, realizada em 2024, contou com mais de 370 participantes.

Em 2025, a 4ª edição consolidou o evento como um dos principais encontros da cadeia produtiva do setor em Santa Catarina, reunindo cerca de 1.000 participantes – crescimento expressivo em relação às edições anteriores. Pela primeira vez sediada na Vila Germânica, contou com estrutura ampliada, mais de 60 empresas expositoras e uma programação voltada ao networking, conteúdo técnico e geração de negócios.



Mantendo a trajetória de expansão consistente, a 5ª edição acontecerá nos dias **22 e 23 de julho de 2027**, na Vila Germânica - Setor 1, com a proposta de ampliar ainda mais seu alcance e impacto junto ao setor eletrometalmeccânico.

ARENA Negócio\$

TIPOS DE PARTICIPAÇÃO

Expositor Diamante - 12m²

- R\$4.000,00 para empresas em geral
- R\$3.000,00 para parceiras associadas
- R\$2.500,00 para indústrias associadas

Expositor Prata - 9m²

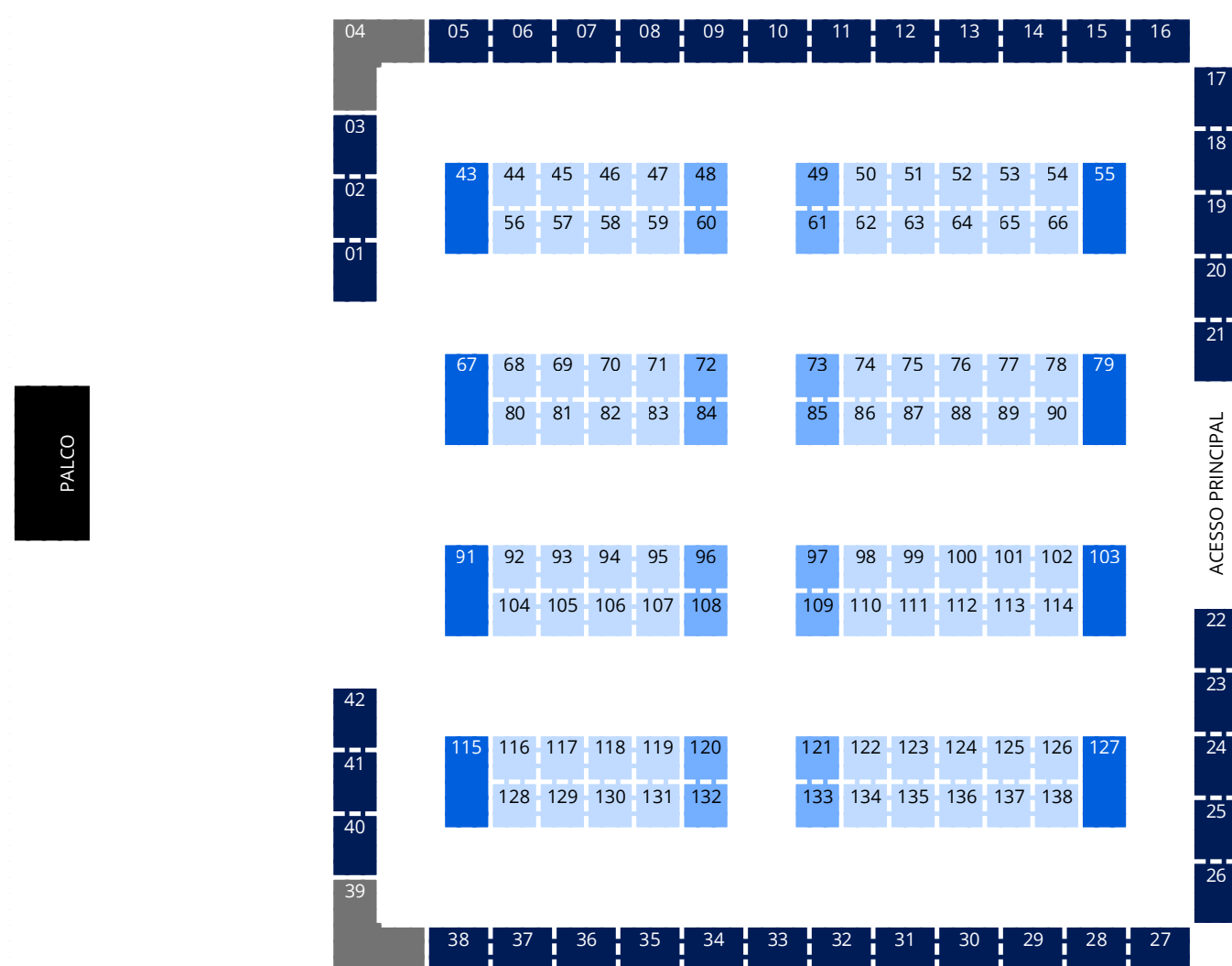
- R\$3.500,00 para empresas em geral
- R\$2.500,00 para parceiras associadas
- R\$2.000,00 para indústrias associadas

Expositor Ouro - 18m²

- R\$7.000,00 para empresas em geral
- R\$5.000,00 para parceiras associadas
- R\$4.000,00 para indústrias associadas

Expositor Bronze - 9m²

- R\$3.000,00 para empresas em geral
- R\$2.000,00 para parceiras associadas
- R\$1.500,00 para indústrias associadas



ARENA Negócio\$

CRONOGRAMA

DATA

22 e 23 de julho de 2027

Montagem: 20 e 21 de julho

Desmontagem: 24 de julho

LOCAL

Setor 1 da Vila Germânica

Rua Alberto Stein, 199 - Velha, Blumenau SC

PROGRAMAÇÃO E MÍDIA

A 5ª edição do evento contará com uma programação estratégica e um conjunto de ações de mídia e relacionamento, pensados para ampliar conexões, gerar visibilidade às marcas e potencializar oportunidades de negócios. Confira:



EXPOSIÇÃO DE PRODUTOS E SERVIÇOS

Estande com espaço físico conforme aquisição, equipado com balcão plotado com a logomarca da empresa, cadeira, parede de fundo, duas laterais de 1 metro de altura e tomada, destinado à apresentação de produtos, serviços e portfólio. Proporciona maior visibilidade de marca e contato direto com clientes e parceiros.



SESSÃO DE NEGÓCIOS

Voltada à geração de oportunidades comerciais, a sessão permite que todos os participantes se apresentem entre si, com tempo determinado para expor suas soluções, diferenciais e interesses de parceria.



RODADA DE NEGÓCIOS

Os participantes terão a oportunidade de participar de encontros pré-agendados, direcionados e estratégicos, com foco na prospecção de parcerias, conexões qualificadas e fechamento de negócios.



PALESTRAS

A programação contará ainda com palestras e conteúdos técnicos voltados às principais tendências, inovações e desafios do setor, proporcionando atualização profissional, troca de conhecimento e insights estratégicos para o fortalecimento das empresas participantes.



MATERIAIS DE DIVULGAÇÃO

Ações de comunicação voltadas à promoção do evento e das empresas participantes, incluindo flyer, publicações em redes sociais, e-mail marketing e matérias no site do SIMMMEB e no Informativo Online, além de outdoor, rádio e TV.



CADERNO DE NEGÓCIOS

Publicação digital entregue aos participantes, com o perfil de cada empresa inscrita, contatos e descrição de produtos e serviços, facilitando a prospecção e a geração de conexões comerciais.



NETWORKING

Acesso ao ambiente do evento para interação com empresários, fornecedores e parceiros estratégicos, ampliando o relacionamento profissional e as oportunidades de negócios.

CONTATO

www.simmmeb.com.br

simmmeb@simmmeb.com.br

47 3326 5158 | 98496-1673 (WhatsApp)

 @simmmeb